



# Brunswick **MAGAZIN**



**INHALT****Titelbild** (von links oben)

Adile Belassafri, Head of Logistics

Elischewa Beck, IT Support

Amer Dizdarevic, Head of Purchasing

Ana Marija Kovacevic, Head of Customer Service &amp; Sales Support

Emmanuel Picard, Director Marketing &amp; Sales

Anne Bubendorf, Purchasing

Gabriela Fontana, Customer Service &amp; Sales Support

Géraldine Gabrial, Special Projects

Harry Melchior, Logistics

Jessica Hackl, Deputy Head of Purchasing

Jacques Hanhart, Head of IT

Yannick Maximilian Klein, Sales Representative

Jonathan Shaban, Director of Operations

Özge Akpınar, Purchasing

Roger Levy, CEO

Virginie Bera, Head of Sales

Wladislaw Golmann, Sales Representative

David Llorente, Senior Transport &amp; Supply Specialist

Evelyne Bernard, Sales Assistant

Emmanuel Lévêque, Sales Representative

Biance Friedrich, Deputy Head of Customer Service &amp; Sales Support

Luca Vögtli, Logistics

**Liebe Leserin, lieber Leser**

Wir feiern dieses Jahr das 75-Jahr-Jubiläum unserer Firma. Ohne Sie, liebe Kunden, Lieferanten, Partner und Mitarbeitende, wäre das nicht möglich. Ganz herzlichen Dank für die langjährige vertrauensvolle Zusammenarbeit!

Zu unserem Geburtstag dreht sich diese Ausgabe des Brunschwig Magazins ausnahmsweise ausschliesslich um uns. So ein Anlass bietet immer Platz für Reflektion und den Blick zurück. Sie kennen uns, wie wir waren und wie wir sind. Sie waren dabei! Darum schauen wir nicht zurück, sondern nach vorne. Kommen Sie mit uns hinter die Kulissen von Chemie Brunschwig, lernen Sie unseren Verwaltungsrat kennen und lassen Sie sich von unserem druckfrischen Business-Modell verblüffen.

Ganz herzlichen Dank für die wunderbaren Testimonials, welche Sie ab Seite vierzehn finden. Diese sind Motivation und Versprechen zugleich. Wir geben weiterhin unser Bestes, damit wir alle erfolgreich in die Zukunft starten!



**Roger Levy**  
CEO

**4 Daten und Fakten****6 Der Verwaltungsrat**

Wo die Strategie entsteht

**12 Führungsteam**

Von der Strategie ins Tagesgeschäft

**13 Award**

Safe Work Place Award 2023

**14 Testimonials**

über die Zusammenarbeit mit Chemie Brunschwig

**17 Unser Business-Modell**

Plakat zum Herausnehmen

**Impressum**

Das Brunschwig-Magazin wird im Namen der Chemie Brunschwig AG publiziert.

**Adresse**

Chemie Brunschwig AG  
Auf dem Wolf 10, CH-4052 Basel  
Tel.: +41 61 308 91 11  
E-Mail: info@brunschwig-ch.com  
Web: chemie-brunschwig.ch

Alle Rechte vorbehalten für Fotos, Texte und anderes urheberrechtlich geschütztes Material.

**1'263'731**

Seitenaufrufe auf unserer Website seit Beginn der Messung am 2.9.2017 und 16'507 Logins in den Webshop



**1**

Umzug 2011 von der Belchenstrasse auf den Wolf



**2,4 Mio.**

Produkte in unserer Datenbank



**120**

durchschnittliche Bestellungen pro Tag (2022)



**50**

IT-Anbindungen zu unseren Kunden über SAP, Ariba, Coupa etc.



**280**

Prozesse wurden für die ISO-Zertifizierung neu geschrieben oder überarbeitet.



**58**

Lieferanten aus aller Welt



**1000 m<sup>2</sup>**

Lagerfläche bei uns auf dem Wolf und zusätzlich ~150 m<sup>2</sup> Gefahrgutlager extern in Basel



**45%**

Frauen im Team  
25% Frauenanteil im Verwaltungsrat



**8,4**

Jahre ist die durchschnittliche Anstellungsdauer bei Chemie Brunschwig. Die Zahl steigt weiter!



**11,5**

verschiedene Sprachen sprechen unsere Mitarbeitenden:  
Schweizerdeutsch, Deutsch, Französisch, Englisch, Spanisch, Hebräisch, Kroatisch, Bosnisch, Türkisch, Italienisch, Koreanisch (in Arbeit), Arabisch



**00**

ist die Personalnummer von Emmanuel Picard. Er ist seit 1988 bei Chemie Brunschwig.



**7'774**



PDF-Downloads von unserer Website seit Oktober 2020

**15'561**

Kundenkontakte in unserer Datenbank



## Der Verwaltungsrat

# WO DIE STRATEGIE ENTSTEHT

**Auch bei Chemie Brunschwig wird die Strategie laufend angepasst und in Wellen umgesetzt. Manchmal kommt der Input von innen (Verwaltungsrat, Team), aber oft gibt die Marktentwicklung die strategische Richtung vor. Das Zusammenspiel der externen Einflüsse und internen Ziele und Visionen machen den nachhaltigen Erfolg von Chemie Brunschwig erst möglich.**

Ein strategischer Wendepunkt bei Chemie Brunschwig war die Einführung von SAP B1 im Jahr 2014. Treiber war klar der Trend zur Digitalisierung. SAP B1 ermöglichte Chemie Brunschwig den Aufbau des Webshops, welcher im Jahr 2017 live ging. Die IT-Abteilung wurde aufgestockt, um Kunden- und Lieferantenanbindungen zu ermöglichen und über 1,5 Mio. Produkte in der Datenbank up to date zu halten. Heute verfügt der Webshop über mehr als 2,2 Mio. Produkte. Im Fokus steht weiterhin, die «User Experience» zu verbessern und Zusatzinformationen bereitzustellen.

Im Jahr 2018 beschäftigte sich der Verwaltungsrat vertieft mit dem Thema Marketing und der Frage: «Wer sind wir und wofür stehen wir?» Das erarbeitete Marketingkonzept inklusive Werte (verlässlich, nahe bei den Kunden, verblüffend) und die Vision, sind bis heute Leitplanken für die internen Entscheidungen. «Brunschwig – nur 1 Klick entfernt» motiviert das Team täglich, die Prozesse weiter zu vereinfachen und den Kunden den Alltag so weit wie möglich zu erleichtern.

Die Mission, Kunden mit Qualitätsprodukten zu beliefern und mit Services und verblüffenden Lösungen in ihren Zielen zu unterstützen, war der Startschuss für das Projekt ISO 9001:2015. Die erfolgreiche ISO-Zertifizierung erhielt CB im Jahr 2022.

2020/2021 brachte Lieferengpässe rund um Corona und forderte die gesamte Company. Dies führte dazu, dass das Einkaufsteam neu aufgestellt wurde. Unter anderem wurde eine neue Funktion Transport und Logistik kreiert. Die Fokussierung und Professionalisierung einzelner Bereiche geht weiter voran.

Seit letztem Jahr drückt das Sales Team wieder die Schulbank. Key Account Management steht auf dem Programm. Durch die Digitalisierung vieler Standards hat das Team wieder mehr Zeit, sich um individuelle Lösungen und Projekte zu kümmern. Das ist auch gut so, denn der Chemie- und Life-Science-Markt entwickelt sich rasant schnell. Weiter wird die Zusammenarbeit mit den Lieferanten vertieft, um stets am Puls des aktuellen Geschehens zu bleiben.

Was in Zukunft ansteht und wer die strategischen Weichen bei Chemie Brunschwig stellt, erfahren Sie auf den nächsten Seiten!

## Roger Levy

**Roger Levy hat Chemie Brunschwig im Jahr 2006 übernommen und führt die Firma bis heute. Neben seiner Arbeit als CEO der Brunschwig engagiert er sich als Stiftungsrat in einem Pflegeheim, ist er Mitglied des Advisory Board der Implenia und begleitet er Mandate im Bereich Nachlassplanung.**

### Herr Levy, wie hat das mit Ihnen und Chemie Brunschwig begonnen?

Meine Frau, Noémi, wurde von Herrn Brunschwig angefragt, ob ich nicht Interesse hätte, die Firma zu übernehmen. Herr Brunschwig und meine Frau sind in derselben Community in Basel aufgewachsen und kannten sich schon lange.

### Und dann haben Sie sofort zugeschlagen?

Ich war schon immer ein Unternehmertyp und wollte mich in diese Richtung entwickeln. Ich war bereit für eine neue Herausforderung. Mich überzeugten das zukunftssträchtige Marktumfeld Life Science und das Potenzial der Firma.

### Was haben Sie noch vor mit Chemie Brunschwig?

Ich bin überzeugt, dass die Firma und wir als Team noch viele Wachstumschancen haben. Dabei helfen uns ein grosses Portfolio und langjährige Kundenbeziehungen. Vieles verändert sich stetig. Wir haben in den letzten 17 Jahren seit der Firmenübernahme wichtige Meilensteine erreicht. Ich möchte mit der Firma die vielfältigen Chancen des Wachstums nutzen und nachhaltig erfolgreich sein. Dadurch sind wir ein verlässlicher Partner für unsere Mitarbeitenden, Kunden, Lieferanten und Partner.



### Wer sind Sie? Was muss man über Sie wissen?

(denkt nach) Ich bin offen, interessiert, spontan, humorvoll und weiss, was ich will. Eine Stärke ist sicher, dass ich mir schnell einen Überblick verschaffen kann und diesen dann auch behalte. Ich bin Anhänger von kurzen Wegen und schnellen Entscheidungen sowie von Teamarbeit. Deshalb gebe ich meinen Mitarbeitenden die nötigen Kompetenzen, damit sie selbstständig und selbstverantwortlich arbeiten können.

### Was machen Sie, wenn Sie nicht arbeiten?

Wenn ich meine Frau schockieren will, sage ich, dass ich in Pension gehe und zu Hause bleibe. (lacht) Nein, ernsthaft. Durch meine vielfältigen Tätigkeiten bin ich eine vielbeschäftigte Person. Meine Freizeit verbringe ich am liebsten mit meiner Familie.

## Dr. iur. Hans Martin Tschudi

**Hans Martin Tschudi ist Rechtskonsulent und ehemaliger Politiker. Von 1994 bis 2005 war er Mitglied der Regierung des Kantons Basel-Stadt. Er ist Inhaber der TSCHUDI. Rechts- & Unternehmensberatung in Basel. Seit März 2020 ist er Mitglied des Verwaltungsrats der Chemie Brunschwig AG und seit der GV 2023 Vizepräsident.**

### Herr Tschudi, wer sind Sie und was muss man über Sie wissen?

Ich bin ein «klassischer» Basler, hier aufgewachsen, Schule und Studium in Basel absolviert. Nach verschiedenen Praktika bin ich mit 30 Jahren Generalsekretär des Wirtschafts- und Sozialdepartements Basel-Stadt geworden und wurde 1994 in die Kantonsregierung gewählt. Wenn man nichts macht, passiert auch nichts. Unser System lebt von Menschen, die sich engagieren. Und zu denen gehöre ich auch.

Heute arbeite ich wieder vermehrt in meiner Firma TSCHUDI. Rechts- & Unternehmensberatung, bekleide eine Professur an der FHNW und engagiere mich seit Jahren als Präsident des Sinfonieorchesters Collegium Musicum Basel.

Ich lege Wert auf ethische Massstäbe in Politik, Wirtschaft und Gesellschaft und den respektvollen Umgang mit den Mitmenschen. Auch der soziale Ausgleich in unserem Land liegt mir am Herzen.

### Wie ist die Zusammenarbeit mit Chemie Brunschwig entstanden?

(denkt nach) Da fragen Sie mich jetzt etwas. Ich kenne Roger Levy beruflich schon länger, und im Jahr 2020 hat er mich angefragt, ob ich nicht Lust hätte, im Verwaltungsrat mitzuwirken.

### Für was steht Ihrer Meinung nach die Firma Chemie Brunschwig?

Brunschwig ist ein klassischer Zulieferer von Big Pharma und der Life-Science-Industrie in der gesamten Schweiz. Ohne CB würde wohl vieles stillstehen in den Labors; denn wer sonst kann diesen perfekten Service bieten?

### Wie sehen Sie Ihre Rolle im VR?

Wir Verwaltungsräte beurteilen die Situation aufgrund unserer Berufs- und Lebenserfahrung und versuchen, die besten Entscheidungen zu treffen. Ich habe Führungserfahrung und verfüge über ein gutes Netzwerk. Ich setze mich mit unternehmerischen, gesellschaftlichen und politischen Fragestellungen auseinander und bringe diesen Blickwinkel in die Diskussion ein.



«Ich bin ein politischer Mensch und setze mich weiterhin für gute Rahmenbedingungen in unserem Land ein.»

### Welche Herausforderungen sehen Sie in den nächsten Jahren auf uns zukommen?

Das Unternehmen ist sehr gut aufgestellt, hat gute Mitarbeitende und eine sympathische, solide und fachkundige Leitung. Das Umfeld verändert sich stetig. Die Diskussion über die strategische Ausrichtung wird uns immer begleiten. Wir müssen die Kraft haben, neue Dinge anzupacken und einen Schritt nach vorne zu machen. Gut überlegt – aber auch mutig!

Willi Ruesch hat einen grossen Beitrag zum Aufbau und Erfolg dieser Firma geleistet. Herzlichen Dank dafür, Willi!

### Was machen Sie, wenn Sie nicht arbeiten?

Da müssten Sie meine Frau fragen! (lacht) Also, ich führe mein Business, doziere gerne und engagiere mich für die Basler Kultur. Ich bin Hobby-Organist (übe immer zu wenig ...) und bespiele gerne die «Königin der Instrumente» in der Kirche. Ansonsten trifft man mich in der Natur an. Und ich bin stolzer Grossvater von zwei wundervollen Enkelinnen, welche mein Leben sehr bereichern.

## Noémi Levy

**Noémi Levy ist die Frau an der Seite von Roger Levy. Sie ist Family-Managerin, Grossmutter aus Leidenschaft und Mitglied des Verwaltungsrats von Chemie Brunschwig.**

### Frau Levy, wer sind Sie und was muss man über Sie wissen?

Ich bin die Frau von Roger. Wir sind seit 39 Jahren verheiratet. Ursprünglich komme ich aus Basel, wo ich auch meine KV-Lehre gemacht habe.

### Sie haben ja eine wichtige Rolle bei der Übernahme von Chemie Brunschwig durch Ihren Mann gespielt?

Ja. Meine Grossmutter war die Cousine ersten Grades von Herrn Roger Brunschwig, dem Gründer der Firma. Später übernahm sein Sohn André Brunschwig die Firma. Ich kenne die Brunschwigs aus der israelitischen Gemeinde Basel, in der ich aufgewachsen bin. Bei einem zufälligen Treffen hat André mitbekommen, dass Roger auf der Suche nach einer neuen Herausforderung ist. Er hat mich dann am nächsten Tag angerufen und mir mitgeteilt, dass er einen Nachfolger für die Firma sucht. So ist der Stein ins Rollen gekommen.

### War sofort klar, dass Sie einen Platz im Verwaltungsrat übernehmen würden?

Für mich eigentlich nicht. (lacht) Roger hat mich gefragt, ob ich nicht in den VR kommen wolle, schliesslich sei es ein Familienunternehmen und er wolle mich gern dabei haben. Ich dachte zuerst, dass ich nicht viel beitragen könne, da Zahlen



«Ich sehe mich eher als Zuhörerin und emotionalen Support.»

nicht wirklich meine Stärke oder Leidenschaft sind. Um ehrlich zu sein, halte ich mich an den Sitzungen eher im Hintergrund und höre zu. Roger und ich sprechen dann beim Abendessen über das Geschäft. Ich sehe mich eher als Zuhörerin und emotionalen Support.

### Welche Herausforderungen sehen Sie in den nächsten Jahren auf Brunschwig zukommen?

Das ist eine interessante Frage. Bei Corona dachten zum Beispiel alle, dass es der Firma schaden könnte. Das hat sich im Nachhinein zum Glück nicht bewahrheitet, sondern im Gegenteil auch neue Chancen eröffnet.

Ich denke, die Herausforderung ist, als Familienunternehmen weiterhin neben den Grosskonzernen bestehen zu können. Immer mehr kleinere Geschäfte gehen zu, was ich sehr schade finde. Irgendwann steht dann auch die Frage nach einer Nachfolge im Raum – aber im Moment noch nicht.

### Was wünschen Sie sich für die Zukunft von Chemie Brunschwig?

Ich hoffe, dass die Firma in dieser Form bestehen bleibt und weiterhin erfolgreich ist. Es bestehen langjährige Beziehungen zu Mitarbeitenden, Kunden und Lieferanten. Das gibt es heutzutage nicht mehr oft. Und natürlich, dass alle gesund bleiben.

### Was machen Sie, wenn Sie nicht für Brunschwig tätig sind?

Ich bin Family-Managerin. Ich habe mich damals bewusst entschieden, nicht mehr zu arbeiten, als ich Mutter wurde. Das war nicht immer einfach, auch finanziell, aber es hat sich gelohnt. Ich empfinde es als Privileg, dass ich viel Zeit mit meinen Kindern verbringen konnte und nun mit meinen Enkelkindern verbringen kann.

Ich koche und backe sehr gern. Im Lockdown habe ich das Sauerteigbacken für mich entdeckt. Ich habe auch einige Kunden, welche die Brote bei mir bestellen. Ich bin kein Profi, aber es macht mir richtig Spass.



## Dr. iur. Martin Batzer

**Martin Batzer ist studierter Rechtsanwalt und hatte in den letzten 35 Jahren diverse, meist globale Führungsaufgaben bei Novartis inne. Er ist Präsident der Jakob & Emma Windler Stiftung. Seit März 2023 ist er Verwaltungsratsmitglied der Chemie Brunschwig AG. Herzlich willkommen!**

### Herr Batzer, wer sind Sie und was muss man über Sie wissen?

Ich bin Martin Batzer, habe eine tolle Familie, eine wundervolle Frau, die mich herausfordert und umorgt, eine Tochter, die mich fasziniert, und unseren Hund Ono. Ich befinde mich gerade in einem persönlichen Umdenkprozess. Weg von der traditionellen Selbstdefinition durch Leistung hin zum Menschen. Ich stelle humanistische, abendländische Werte in den Mittelpunkt und engagiere mich in entsprechenden Mandaten, wie z. B. der Jakob & Emma Windler Stiftung.

### Wie ist es zu diesem Prozess gekommen?

Mein «soziales Gewissen» hat sich in der Armee und bei einem Auslandseinsatz entwickelt. In den 80er-Jahren war ich 6 Monate in Indien tätig. Die Armut und die Krankheiten hatte ich so nicht gekannt, und dieser Einsatz hat mich nachhaltig geprägt.

### Wie ist die Zusammenarbeit mit Chemie Brunschwig entstanden?

Roger Levy und ich kennen uns aus dem Implen Advisory Board. Hans Martin Tschudi hat mich im Auftrag von Roger angefragt, ob ich Interesse an dem Posten hätte, und ich habe zugesagt.

### Für was steht Ihrer Meinung nach Brunschwig?

Zuverlässigkeit, Beständigkeit, Langfristigkeit, Qualität – das ist mein erster Eindruck, ich bin ja noch ganz neu. (lacht) Man spürt das gute Arbeitsklima, das Engagement und die Identifizierung mit dem Unternehmen bei allen Mitarbeitenden. Sie reden mit Stolz und einem Selbstverständnis über ihre Arbeit. Das über die nächsten Jahre zu erhalten, ist wichtig.

### Wie sehen Sie Ihre Rolle im VR?

Ich bin ein konstruktiver Kritiker, kein Logistikexperte. Ich versuche, zu hinterfragen und beizutragen. Die Leute verstehen ihren Job, fachlich kann ich nicht beitragen. Ich möchte Möglichkeiten schaffen, damit jeder seine Talente entfalten kann.

### Welche Herausforderungen sehen Sie in den nächsten Jahren auf uns zukommen?

Die Digitalisierung aller Prozesse. Brunschwig steht in der Mitte zwischen Kunden und Lieferanten. Diese werden ihre eigenen Prozesse entwickeln. Die Herausforderung wird sein, diese Prozesse zu vernetzen. Das wird hochkomplex.

Zudem sind die Grosskonzerne im Wandel zwischen Globalisierung und lokaler Präsenz. Bei den kleinen Kunden muss man immer am Ball bleiben. Akquise ist das grosse Thema.

Die Stärke von CB ist, dass keine Abhängigkeiten bestehen, weder seitens einzelner Lieferanten noch seitens der Grosskunden. Dies sollte unbedingt erhalten bleiben.

### Was machen Sie, wenn Sie nicht arbeiten?

Man trifft mich mit Ono im Wald oder auf der Jagd.



**«Der Mensch und das Leben sollten im Zentrum stehen: Freiheit, Respekt, Humor und Toleranz.»**

## Willi Ruesch

**Willi Ruesch ist diplomierte(r) Experte in Rechnungslegung und Controlling. Er ist seit 1975 in der Treuhandbranche tätig und Mitinhaber der Treuhand Ruesch AG in Reinach. Per März 2023 hat er den Verwaltungsrat der Chemie Brunschwig AG nach über 30 erfolgreichen Jahren verlassen. Ganz herzlichen Dank für Ihre wertvolle Unterstützung!**

### Herr Ruesch, wer sind Sie und was muss man über Sie wissen?

(schmunzelt) Das ist eine schwierige Frage. Ich denke, ich bin ein Mensch, der Konsens sucht, beruflich und privat.



### Wie ist die Zusammenarbeit mit Chemie Brunschwig entstanden?

Da muss ich vielleicht etwas ausholen. Eigentlich wollte ich meine Karriere im Hotelbereich starten. Leider hat mir scheinbar die notwendige Kompetenz gefehlt. (lacht) Ich habe dann mehrere Aushilfsjobs gemacht und im Militär abverdient. Eher zufällig habe ich entdeckt, dass im Treuhandbereich viele Jobs frei sind. Ich habe mich spontan beworben und hatte nach einem ersten Gespräch bereits meinen ersten richtigen Arbeitsvertrag. Es war weniger eine Berufung als Zufall. Ich habe mich stetig weitergebildet und wurde mit 25 Jahren bereits Partner. Chemie Brunschwig war eines meiner Mandate. Als ich mich mit 34 Jahren selbstständig machte, durfte ich das Mandat mit dem Einverständnis meines damaligen Arbeitgebers mitnehmen.

### Im Jahr 2006 übernahm Roger Levy die Firma, wie ging es dann weiter?

Ich wollte auf jeden Fall eine gute Lösung für Herrn Brunschwig und die Übernahme der Firma durch Herrn Levy aushandeln, was wir in einem fairen und einvernehmlichen Prozess dann auch geschafft haben. Nach dieser intensiven Zeit hat mich Roger Levy gefragt, ob ich nicht in den VR kommen wolle, was ich gerne tat.

### Für was steht Ihrer Meinung nach die Firma Chemie Brunschwig?

Beständigkeit, Zuverlässigkeit, Sicherheit, Vertrauen, Lieferfähigkeit, kurz: ein Schweizer Unternehmen mit konservativen Werten, immer daran denkend, es noch besser zu machen.

**«Das Leben ist viel zu interessant, als dass man es mit Zorn, Hader, Streitigkeiten oder Missgunst verbringt.»**

### Was waren Ihre persönlichen Highlights als VR der Brunschwig?

Bereichernde Gespräche mit Roger Levy und dem Verwaltungsrat sowie die Auseinandersetzung mit strukturellen und strategischen Themen.

### Welche Herausforderungen sehen Sie in den nächsten Jahren auf uns zukommen?

Die Digitalisierung muss weiter vorangetrieben werden, auch wenn schon viel geschafft wurde. Zudem braucht es ein gutes Beziehungsnetz, die Auseinandersetzung mit Kundenwünschen und damit verbundene individuelle Lösungen. Das Menschliche sollte im Mittelpunkt stehen. Die Mitarbeitenden sollten stolz sein, mit so tollen Kunden arbeiten zu dürfen, und eine positive Einstellung zu ihrer täglichen Arbeit haben.

### Welchen Tipp haben Sie für Ihren Nachfolger Herr Batzer?

Er hat einen Tag vor mir Geburtstag. Das Sternzeichen stimmt also schon mal! (lacht) Herr Batzer weiss, wie Unternehmen funktionieren, und damit kann er Chemie Brunschwig auf Kundenebene nochmals einen Schritt weiterbringen.

### Was machen Sie nun mit so viel Freizeit?

Ich plane selten etwas und lasse es auf mich zukommen. Ich habe im Jahr 2017 angefangen, mein berufliches Pensum sukzessive zu reduzieren. Ich fahre im Winter Ski, spiele im Sommer Golf, gehe wandern und bin mit dem Velo und dem Mountainbike unterwegs, bin an Geschichte, Kunst und Kultur interessiert und versuche, mehr Zeit mit meiner Frau und der Familie zu verbringen.





Führungsteam

# VON DER STRATEGIE INS TAGESGESCHÄFT

**Das Führungsteam der Chemie Brunschwig besteht aus der Geschäftsleitung und den Abteilungsleitern und wurde im Jahr 2020 in dieser Form konzipiert. Ziel war es, ein agiles Management zu schaffen, um kurze Entscheidungswege, einen besseren Informationsfluss und damit mehr Flexibilität auf allen Ebenen zu erreichen.**

In den regelmässig stattfindenden Führungssitzungen werden die aktuellen Herausforderungen, Marktgegebenheiten und Lösungsansätze sowohl strategisch als auch im Hinblick auf die operative Umsetzung beurteilt. Durch den direkten Input aus den jeweiligen Abteilungen ist Brunschwig in der Lage, in kürzester Zeit alle relevanten Informationen zu ermitteln, um effiziente und nachhaltige Lösungen zu erarbeiten, die innerhalb kürzester Zeit im Tagesgeschäft umgesetzt werden können. Durch diese kollaborative Entscheidungsfindung ist Brunschwig in der Lage, die strategischen Entscheidungen effektiv in das operative Geschäft zu implementieren und sicherzustellen, dass die gefällten Entscheidungen keine negativen Auswirkungen auf die internen Prozesse und Service Levels verursachen.

Chemie Brunschwig fördert eine offene und flexible Unternehmenskultur. Allen ist bewusst, dass das Unternehmen nur durch die und mit den Mitarbeitenden wachsen kann. Das heisst auch, dass konstruktive (aufbauende) Kritik nicht nur akzeptiert, sondern auch erwünscht ist.

Unsere Mitarbeitenden sollen sich in das Unternehmen einbringen und an den Veränderungen teilhaben können. Ein Unternehmen ist schliesslich wie ein Uhrwerk: Nachhaltigkeit ist nur dann gewährleistet, wenn alle Zahnräder perfekt aufeinander abgestimmt sind.

Transparente Kommunikation zwischen Mitarbeitenden, Führungskräften und mit der Geschäftsleitung ist unser Erfolgsrezept.

## Auszeichnung

# SAFE WORK PLACE AWARD 2023

Nach all den Jahren auf dem Schweizer Markt und den bisher erreichten Meilensteinen war es immer unser Bestreben, eine fördernde und mitarbeiterfreundliche Ethik im Unternehmen zu gewährleisten und unsere Prozesse und Dienstleistungen so zu gestalten, dass die Sicherheit und Gesundheit unserer Mitarbeitenden, Kunden und Partner im Vordergrund stehen.

Umso mehr freut es uns, dass wir den Safety Work Place Award für die Bereiche Qualität, Engagement und Effektivität erhalten haben und nun zu den sichersten Chemie- und Pharmaunternehmen der Schweiz gehören. Diese Auszeichnung gebührt unserem gesamten Team, welches jeden Tag eine unglaubliche Leistung erbringt und das Wohl des Unternehmens in den Vordergrund stellt.

Wir bedanken uns bei allen unseren Mitarbeitenden für die grossartige Zusammenarbeit und das Engagement eines jeden Einzelnen! Alle Herausforderungen der vergangenen Jahre wurden dank dieser Einsatzbereitschaft erfolgreich gemeistert und haben uns zu dem erfolgreichen Unternehmen gemacht, das wir heute sind.

Ein herzliches Dankeschön auch an alle unsere Kunden und Partner, die täglich ihr Vertrauen in uns setzen.

Wir freuen uns auf eine weitere erfolgreiche Unternehmensentwicklung und stehen unseren Kunden weiterhin mit hochwertigen und innovativen Dienstleistungen zur Verfügung.



v. l. Matthias Kunz (Qualitätswerk GmbH),  
Jonathan Shaban, Roger Levy (Chemie Brunschwig AG)





## Testimonials

# ZUSAMMENARBEIT MIT CHEMIE BRUNSCHWIG



«Chemie Brunswig ist seit Jahren die Nummer 1 in unserem Labor, was die Lieferung von Lösungsmitteln und Reagenzien betrifft. Der Service bei Spezialchemikalien, das Preis-Leistungs-Verhältnis sowie das Portfolio an verschiedenen Zulieferern sind unschlagbar. Mit dem Acros-Seal kam vor Jahren zudem eine willkommene Neuerung auf den Markt, die wir nicht mehr missen wollen. Ich werde bestimmt ein Kunde bleiben und freue mich aufs nächste Jubiläum.»

**Francis Voirol**  
Givaudan Switzerland Ltd



«Nach meinem ersten Kontakt mit Chemie Brunswig vor ca. 8 Jahren bin ich immer noch davon beeindruckt zu sehen, dass Business mehr sein kann als nur eine Zusammenarbeit. Ich schätze ihren Geist sehr und gratuliere zum 75-Jahr-Jubiläum»

**Patrick Frick**  
International Sales Director  
PAN-Biotech GmbH

«Die Universität Zürich pflegt bereits seit Jahrzehnten ein sehr gutes Verhältnis mit Chemie Brunswig. Dieses Unternehmen habe ich als innovativen, kompetenten und engagierten Geschäftspartner kennen und schätzen gelernt. Die Anforderungen an die neuen Beschaffungsprozesse der UZH wurden von Chemie Brunswig vorbildlich gemeistert und erfolgreich umgesetzt, sodass wir heute einen zuverlässig funktionierenden, digitalisierten Prozess von der Bestellung bis zur Verrechnung vorweisen können. Wir von der Universität

Zürich schätzen an Chemie Brunswig vor allem die professionelle Kundenorientierung, konkurrenzfähige Preise und die problemlose Zusammenarbeit. Ein gut geführtes Unternehmen, welches sich für uns auch in Zeiten von Krisen als zuverlässiger Partner bewiesen hat!

Die Universität Zürich freut sich auf eine weiterhin gute Zusammenarbeit und wünscht Chemie Brunswig alles Gute zum 75-Jahr-Jubiläum und viel Erfolg für die Zukunft.»



**René Kunz**  
Verantwortlicher Strategische Beschaffung  
Universität Zürich



«Seit über 25 Jahren ist die Firma Brunswig ein konstanter und verlässlicher Partner für das Departement Chemie der Universität Basel. In dieser sich schnell wandelnden und turbulenten Zeit schätzen wir die speditive, zuverlässige Arbeit und den stets freundlichen Kontakt. Wir bedanken uns für die gute Zusammenarbeit und gratulieren herzlich zum 75-Jahr-Jubiläum»

**Markus Hauri**  
Leiter Infrastruktur Dept. Chemie  
Universität Basel

«Anlässlich des 75-Jahr-Jubiläums von Chemie Brunswig freut sich Polysciences, an eine mehr als 20-jährige strategische Partnerschaft zu erinnern, die hochspezialisierte Produkte an die Feinchemie-, Biowissenschafts-, und Medizingeräte- und Diagnostikindustrie in ganz Europa geliefert hat. Zusammen mit unseren Kollegen bei Bangs Laboratories und dem Rest der Ott Scientific Unternehmensgruppe gratulieren wir Chemie Brunswig zu dieser bemerkenswerten Leistung und freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit im Dienste der Wissenschaftskunden in den kommenden Jahren.»

**Melanie Bailey-Treiber**  
Managing Director  
Polysciences Europe  
GmbH



«Chemie Brunswig ist ein langjähriger Partner, mit dem wir seit Jahrzehnten zusammenarbeiten. Die Qualität ihrer Dienstleistungen sowie der Ruf, den sie bei Kunden genießt, macht sie zu einem der zuverlässigsten Partner von Thermo Fisher Scientific LCD. Wir schätzen besonders den Geist der Zusammenarbeit und den „Customer First“-Ansatz, der die treibende Kraft dieses Unternehmens ist.»

**Rainer Fiesel** | Senior Sales Manager | Thermo Fisher Scientific

**ThermoFisher**  
SCIENTIFIC



**Burcu Arasli** | Head of Purchasing  
Senn Chemicals

«Als Einkaufsteam von Senn Chemicals arbeiten wir seit Jahren gerne mit Chemie Brunswig zusammen. Wir schätzen die sehr schnelle Angebotsbearbeitung und die kunden- und lösungsorientierte Vorgehensweise des Vertriebsteams. Sie sind jederzeit flexibel, um uns zu unterstützen. Ein besonderer Dank gilt unserer Ansprechpartnerin Frau Bera. Hoffentlich können wir viele Jahre zusammenarbeiten und als Geschäftspartner zusammenwachsen.»

«Die Chemie Brunswig AG vertreibt und fördert die Marke Reagecon seit mehr als 20 Jahren. Ihr Ruf für exzellenten Service, ihr umfassendes Wissen über die Produktpalette von Reagecon und der Enthusiasmus der Teammitglieder haben sowohl bestehende als auch neue Kunden überzeugt. All diese Attribute waren die Eckpfeiler unserer langen und erfolgreichen Partnerschaft. Herzlichen Glückwunsch zu 75 Jahren im Geschäft! Wir sind begeistert und freuen uns sehr darauf, noch viele weitere Jahre mit Ihnen zusammenzuarbeiten.»

**Das Reagecon-Team**

**Reagecon**  
A CALIBRE SCIENTIFIC COMPANY



«Herzlichen Glückwunsch, Chemie Brunschwig, zum 75-Jahr-Firmenjubiläum! Chemie Brunschwig ist seit vielen Jahren unser Bindeglied zu Kunden in der Schweiz für verschiedene LGC-Marken, hauptsächlich für TRC. Ohne Ihr Engagement, Ihre detaillierten Kenntnisse des Schweizer Marktes und den Enthusiasmus von Chemie Brunschwig, den Schweizer Anwendern exzellenten Service zu bieten, wäre der Erfolg, den wir in einem so wichtigen Markt wie der Schweiz geniessen, nicht möglich. Wir freuen uns auf viele weitere Jahre erfolgreicher Zusammenarbeit.»



**Ulrich Hackler**  
Channel Partner Manager  
LGC Standards GmbH



«Schön, Chemie Brunschwig als Geschäftspartner zu haben! Es ist immer ein Vergnügen, mit den professionellen und engagierten Teammitgliedern zusammenzuarbeiten. Ich glaube, dies ist einer der wichtigsten Bestandteile unserer erfolgreichen Partnerschaft und auch der grossartigen Ergebnisse, die gemeinsam erzielt wurden!»

**Andrei Ihnatsenka**  
Director of International Sales  
Microbiologics

«Wir schätzen die vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Chemie Brunschwig, denn auf das Team von Chemie Brunschwig ist Verlass:

- Es hält auch in schwierigen Zeiten einen sehr guten Draht zu uns.
- Zugesagte Lieferfristen werden immer eingehalten.
- Wenn etwas nicht erhältlich ist, bietet Chemie Brunschwig kurz nach der Bestellung spontan Alternativen an.

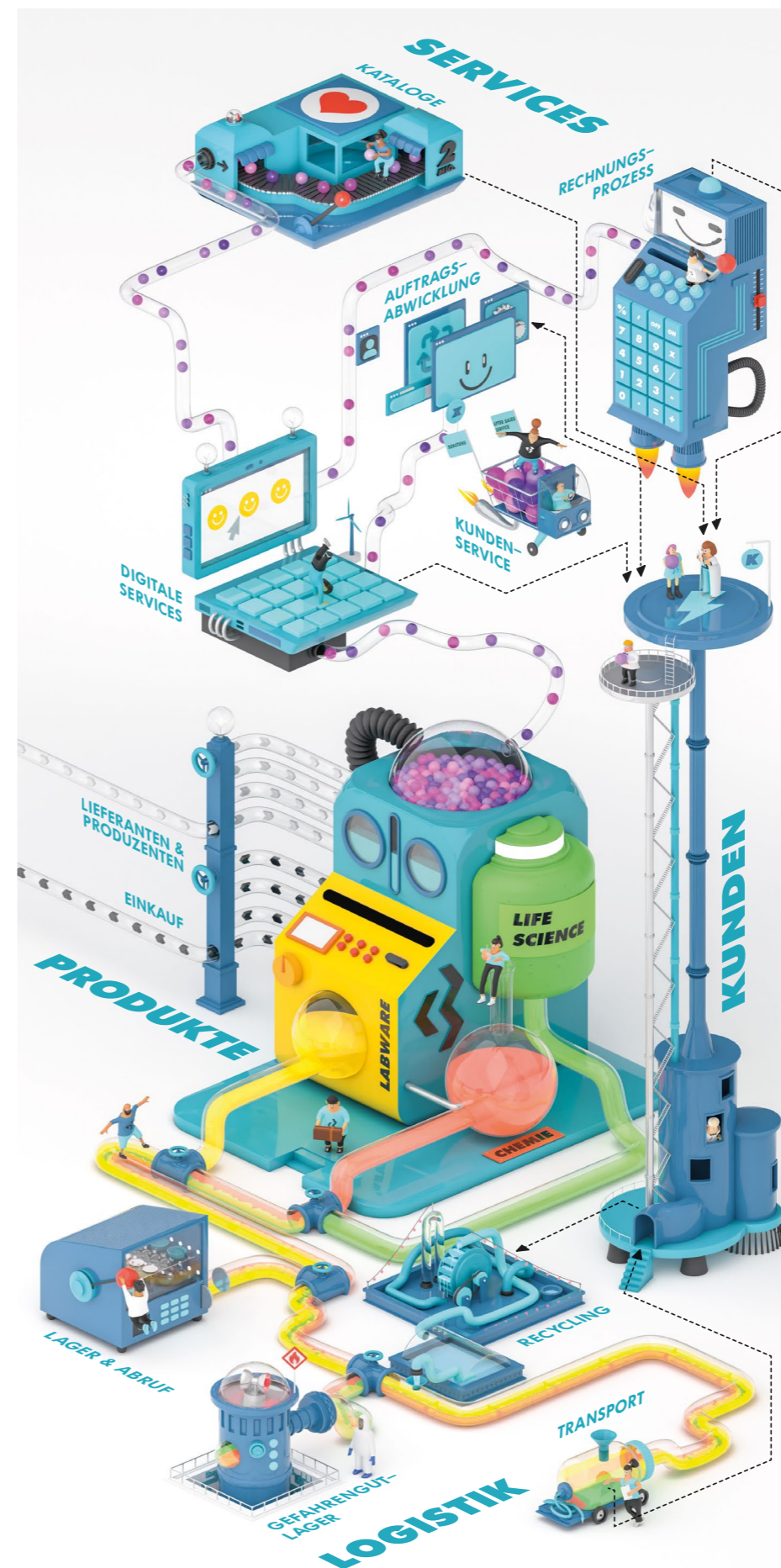
Wir kennen und schätzen unsere Ansprechpartner bei Chemie Brunschwig.»

**Dr. Christian Styger**  
Leiter Zentr. Verwaltung / HCI-Shop  
ETH Zürich



«Wir von Capricorn Scientific sind sehr stolz, einen Partner wie Chemie Brunschwig zu haben! Besonders freuen wir uns über die hervorragende Kommunikation und das sehr freundschaftliche Verhältnis zwischen unseren Unternehmen. Gemeinsam versorgen wir Kunden sowohl in der akademischen Forschung als auch in der biotechnologischen und pharmazeutischen F&E und Produktion mit hochwertigen Zellkulturprodukten.»

**Florian Geyer**  
Head of Export  
Capricorn Scientific GmbH



Bei Chemie Brunschwig finden Sie über **2 Millionen Produkte** aus den Bereichen **Chemie, Life Sciences und Labware** – und das ist nur ein Teil unseres Angebots!

#### SERVICES

Mit unserem nach ISO 9001 zertifizierten Qualitätsmanagementsystem und dank unseres qualifizierten Personals erhalten alle Kunden in allen Bereichen ein hohes Servicenniveau unter Einhaltung der erforderlichen Normen und gesetzlichen Vorschriften.

#### KATALOGE

Unsere Produktkataloge erhalten Sie via OCI-Standard, OCI via System (COUPA, Ariba) oder als statische Kataloge (Veeva, quartz, GEP, jaggaer). Weitere Möglichkeiten besprechen wir gerne mit Ihrer IT-Abteilung.

#### RECHNUNGS-PROZESS

Ihre bevorzugte Art der Rechnungsstellung wählen Sie selbst. Egal ob elektronische Rechnung, Yellow-Bill, QR-Rechnung als PDF, Datenbank-Upload, oder ein Ausdruck per Post.

#### AUFTRAGS-ABWICKLUNG

Die digitale Auftragsabwicklung findet über unseren Webshop, via CSV- oder CXML-Upload, HTML, IDDOC oder durch Plattformen wie Ariba, Coupa, GEP, Hybrids statt. Sollte Ihre Plattform nicht dabei sein, arbeitet unsere IT-Abteilung gerne eine massgeschneiderte Lösung für Ihr Unternehmen aus.

#### KUNDENSERVICE

Bei Chemie Brunschwig stehen nicht nur digitale Lösungsansätze im Fokus, sondern insbesondere auch die Menschen. Lassen Sie sich von unseren Chemie- und Life-Science-Experten beraten und von unserem Team begleiten für Beschaffung, Auftragsabwicklung, IT, Recycling und mehr.

#### DIGITALE SERVICES

Unsere digitalen Services sind mehr als ein Webshop. Sie vereinfachen den Bestellprozess, minimieren Fehlerquellen und liefern stets aktualisierte Daten, Preise und Zusatzinformationen. Verbinden Sie Ihr IT-System direkt mit der Chemie Brunschwig Datenbank und profitieren Sie von dieser digitalen Assistenz.

#### KUNDEN

Unsere Schweizer Kundschaft kommt aus der Analytik, der industriellen Forschung und Entwicklung, Spitälern, privaten und staatlichen Laboratorien, sowie Universitäten und wissenschaftliche Institutionen. Wir sind stolz auf die Verbindung, die wir mit Ihnen pflegen dürfen.

#### PRODUKTE

Ihr gesuchtes Produkt ist nicht in unserem Webshop erhältlich? Dank unseres Third-Party-Service finden wir (fast) alles für Sie – auch ausserhalb des CORE Lieferantenportfolios. Wir unterstützen Sie auch, wenn die Lieferantenväldierung im Einzelfall zu aufwändig ist.

#### EINKAUF / PRODUZENTEN UND LIEFERANTEN

Unser bewährtes globales Netzwerk aus jährlich auditierten und zertifizierten Lieferanten ermöglicht es uns, eine grosse Auswahl an innovativen Produkten zu fairen Preisen anzubieten. Bei Verzögerungen oder Schwierigkeiten finden wir Alternativlösungen.

#### LOGISTIK

Wir übernehmen für Sie den gesamten Beschaffungsaufwand und halten Sie bis zur Auslieferung kontinuierlich über den Status Ihrer Bestellung auf dem Laufenden.

#### LAGER & ABRUF

Unsere Lager sind ausgerüstet für Raumtemperaturprodukte, Betäubungsmittel, Gefahrgüter und eine komplette Kühlkette von 2° C bis 8° C / -25° C bis -20° C. Wir richten unser Angebot auf den Markt und die Bedürfnisse unserer Kundschaft aus und verkürzen so unsere Lieferzeiten. Zusätzlich bieten wir Konsignationslager direkt bei unseren Kunden an.

#### RECYCLING

Unser Verkaufsteam berät Sie gerne zu den diversen Recyclingmöglichkeiten, welche wir gemeinsam mit unseren Lieferanten anbieten. Mit dem Projekt «Brunschwig goes green» setzen wir uns dafür ein, unseren ökologischen Fussabdruck kontinuierlich zu verringern und nachhaltige Dienstleistungen zu erbringen.

#### TRANSPORT

Unsere langjährige Erfahrung und unser weltweites Partnernetzwerk ermöglichen uns, zuverlässige Beschaffungswege sicherzustellen. Wir setzen auf konsolidierte Sendungen und umweltfreundliche Verpackungen, um nachhaltige und effiziente Dienstleistungen zu gewährleisten.

#### GEFAHRENGUTLAGER

Für Gefahrgüter in grösseren Mengen haben wir ein zertifiziertes Aussenlager.

[www.chemie-brunschwig.ch](http://www.chemie-brunschwig.ch)